



REPRÉSENTANT DES VENTES – Trois-Rivières

Chef de file nord-américain dans le domaine du service de location de grues opérées et non opérées, GUAY INC. s'affaire depuis 1964 à atteindre et à dépasser les plus grandes attentes de sa clientèle.

DESCRIPTION

Relevant du directeur de la succursale de Trois-Rivières, en collaboration avec le directeur des ventes, vous aurez à maintenir le niveau de service requis auprès de la clientèle existante ainsi que de voir au développement du volume de ventes en fonction des stratégies établies avec la direction pour l'ensemble de la région du territoire de la Mauricie.

Plus particulièrement, vous aurez à qualifier votre clientèle, à organiser des activités de prospection et de ventes, à fournir toute information relative à la répartition des équipements et la facturation propre à chaque dossier. Vous collaborerez avec les chargés de projet, les ingénieurs, les acheteurs et les responsables de chantiers dans le but de définir leurs besoins, à court et moyen terme. La fidélisation de ceux-ci devra aussi faire partie de vos préoccupations.

PROFIL RECHERCHÉ

Vous possédez un minimum de cinq (5) années d'expérience à titre de représentant, idéalement dans le secteur de la construction. Autonome et motivé, vous êtes passionné par la vente et par le service à la clientèle. Vous êtes reconnu pour votre sens de l'organisation et pour votre capacité à établir des liens d'affaires. Une formation académique de niveau collégial ou universitaire dans les spécialités du génie civil ou du marketing sera considérée comme un atout.

Si le défi vous intéresse !

Veillez faire parvenir, au plus tard le 19 avril 2010, votre curriculum vitae à l'attention de :
Direction des ressources humaines, Guay inc., 1160, rue Bouvier, Québec (Québec) G2K 1L9 ou par télécopieur au 418 780-6129 ou par courriel à : rh@gruesguay.com

Seuls les candidats retenus seront contactés.

Le générique masculin est utilisé seulement dans le but d'alléger le texte.